

貸し物件情報 (その1)



FAX 029-233-1219



年 月 日

鈴木企画株式会社 御中

申込み人

会社名:

住所:

代表者:

情報のご提供ありがとうございます。物件情報を効果的にマッチングするため以下の項目をご確認ください。

【A. どのテナントへマッチングを希望しますか?】

指定テナントにだけ 店舗業態 () 種目コード ()

どのテナントでもマッチングを希望する。

【B. 取引態様をチェックください】

態様(1) : 専属専任媒介 専任媒介 一般媒介 貸主 代理

態様(2) : 元付け業者 客付け業者

【C. 手数料の分配率を記入ください】

貸主 % 借主 % 元付 % 客付 %

※情報サービスネットワークへの手数料の確認 (物件成約時に支払えるマッチング手数料を記入ください)

公開テナント情報のため手数料は支払わない (

当方は元付け業者のため成約時に仲介手数料の100%を支払う。

当方は貸主のため成約時に企画料又は広告料として1か月分を支払う。

より成約率を高める為に物件情報をネットに登録掲載 (有料・成約まで1物件5,250円) をお勧めします

(物件の写真が必須です) : 登録掲載を希望する 登録掲載を希望しない 詳しく話を聞きたい

物件情報の添付資料と記載方法等に関するお願い。

住宅地図の添付 (必須) : 住宅地図に敷地の形状及び道路との取り合い (概略) が分かるように敷地を太枠で囲ってマークしたものを添付してください。(FAXで受信した場合地図の文字が読めるサイズ)

物件所在地の表記 (必須) : 物件の場所が特定できるように最新 (合併等後) の住居表示で都道府県から明記ください。(ヤフー又はグーグルの地図検索で物件場所が表示されるか確認ください。)

必須事項 (必須) : 必須事項は必ず記入してください。

注意 : 資料 (必須) が無い場合や物件場所が一目で分からない、必須事項の記入漏れがあるとテナント側は如何に良い物件でもパスしてしまいます。

これでは、御社も当社もテナントも折角の苦勞 (利益) が無駄になってしまいます。

以下の通り物件情報を送付します。

【この物件の問合せ先】

会社名 (必須) :

住所 (必須) :

担当部署 : 担当者 (必須) :

電話 (必須) : FAX :

E-mail :