

## 売り物件情報 (その1)



# FAX 029-233-1219



年 月 日

鈴木企画株式会社 御中

申込み人

会社名：

住 所：

代表者：

情報のご提供ありがとうございます。物件情報を効果的にマッチングするため以下の項目をご確認ください。

### 【A. どの購入希望者へマッチングを希望しますか？】

指定の購入希望者にだけ 店舗業態 ( ) 種目コード ( )

どの購入希望者でもマッチングを希望する。

### 【B. 取引態様をチェックください】

態様(1) :  専属専任媒介  専任媒介  一般媒介  売主  代理

態様(2) :  元付 (売主側業者)  客付 (買主側業者)

### 【C. 手数料の分配率を記入ください】

分れ  売主 % 買主 % 元付 % 客付 %

より成約率を高める為に物件情報をネットに登録掲載 (有料・成約まで1物件5,250円) をお勧めします

(物件の写真が必須です) :  登録掲載を希望する  登録掲載を希望しない  詳しく話を聞きたい

物件情報の添付資料と記載方法等に関するお願い。

住宅地図の添付 (必須) : 住宅地図に敷地の形状及び道路との取り合い (概略) が分かるように敷地を太枠で囲ってマークしたものを添付してください。(FAXで受信した場合地図の文字が読めるサイズ)

物件所在地の表記 (必須) : 物件の場所が特定できるように最新 (合併等後) の住居表示で都道府県から明記ください。(ヤフー又はグーグルの地図検索で物件場所が表示されるか確認ください。)

必須事項 (必須) : 必須事項は必ず記入してください。

以下の通り物件情報を送付します。

### 【この物件の問合せ先情報】

①会社名 (必須) :

②住所 (必須) :

③担当部署 :

④担当者名 (必須) :

⑤電話 (必須) :

⑥FAX :

⑦E-mail :